

“以贸立市”建立上海的出口商品生产体系

雷 霆

一、对外贸易对本市的国民经济发展将起到积极的作用。

我国在长期的实践中已经认识到在现代社会中，对外贸易对一个国家或一个大城市的经济发展将起着积极的作用的。上海在若干年内需要数百亿元的投资，其中要大量利用国外的资金。但是，不管是由何种渠道借入的国外贷款，最后，必须要用外汇来偿还。因此，无论是引进技术和设备，还是利用国外贷款，其贷款规模总是要受到上海本身所具有的外汇支付能力的制约，特别是上海出口商品的创汇能力的制约。为此，有必要研究如何迅速建立上海的出口商品生产体系。

二、建立出口商品生产体系以扩大出口能力必须在理论上要有所突破，在战略上要根据上海的实际情况确定“以国际贸易立市，的方针。

长期以来，我国在很大程度上否认商品生产和商品经济，对外贸易活动当然要受到制约。指导我国对外贸的方针政策就是以“互通有无，做为理论根据的，从而影响对外贸易的迅速扩大。世界上一些发展中国家的对外贸易政策也曾采用限制进口和进口替代政策，但是，实践证明，这些国家几乎每种替代进口的工业都需要进口原材料、半成品和机械设备，其结果是不进口上述原料和设备的新建工厂实际上是不能进行生产活动的，致使各国的经济增长更加依赖进口。当巴西、哥伦比亚、南朝鲜和象牙海岸等国把替代进口政策改为推动出口政策以后，却使其本国的经济发展速度加快。

三、结合上海实际情况用成本比较利益原理来调整上海的产业结构，并采用推动出口战略来建立上海的出口商品生产体系。

上海是我国最大的工业生产基地，从原料和市场两个角度来看，它和日本有某种类似之处。日本过去的“以贸立国，战略对今天的上海来说颇有借鉴意义。上海的劳动工资水平优势大大高于发达国家和一些新兴工业化国家。这项优势使得上海的劳动密集产品和劳动密集与技术密集相结合的产品有可能降低成本有利国际市场竞争。兹将世界各国（代表城市）不同工种职业的年收入列表比较如下：

单位：美元

国 别 城 市	纺织工	车 工	汽 车 修理工	电 气 工程师
美国(纽份)	11,100	22,400	23,500	40,300
挪威(奥斯陆)	12,100	17,500	17,500	23,900
日本(东京)	8,900	16,100	11,600	33,500
意大利(米兰)	6,100	6,600	7,400	20,000
澳大利亚(悉尼)	9,900	14,000	13,600	25,000
委内瑞拉(加拉加斯)	3,600	11,600	8,900	16,400
加拿大(多伦多)	9,600	21,200	20,300	23,900
巴西(圣保罗)	2,100	4,000	4,900	14,600
英国(伦敦)	6,900	11,600	11,100	16,800
新加坡	1,900	3,900	3,100	11,800
法国(巴黎)	6,400	12,000	8,300	24,100
南朝鲜(汉城)	1,800	4,000	4,900	1,600
德国(杜塞尔多夫)	9,200	17,300	16,300	24,000
香港	2,600	6,700	4,500	18,100

荷兰(阿姆斯特丹)	10,700	14,800	13,600	28,600
印度(孟买)	900	1,600	1,300	2,700
瑞典(斯德哥尔摩)	10,100	14,400	14,700	19,700
埃及(开罗)	600	4,300	2,100	3,500

注(1)《金融与发展文选》1984年国际货币基金组织和世界银行出版。

资料来源:《世界价格和收入》(英文版)

瑞士联合银行1982年9月出版

由上表可以看出,如按我国当前汇率折算,除了埃及的纺织工人工资水平与我国接近以外,各国的各种工种的工资水平都大大高于上海。因此,建立上海的出口商品生产体系看来仍要以劳动密集或技术和劳动密集相结合的行业为目标。一位曾与中国进行了册多年贸易的伦敦出口公司负责人认为中国优先考虑的出口项目为纺织品、电气及电子部件和工业机械,这个看法笔者认为对上海来说瑞士联合银行1982年9月出版也是比较现实的。

1. 纺织品和服装是上海当前出口创汇最大的行业。1985年上海纺织品出口占上海外贸出口总额的38.4%。近年来在国际贸易中尤其是工业化国家保护主义盛行,我国纺织品和服装的出口贸易受到输入国“配额”的限制而不能有更大的发展。上海的纺织品和服装的出口除了受到发展中国家和地区的竞争以外,尚面临国内各省市的出口竞争,对进一步扩大出口带来了很大的困难。但是,如果结合国际市场的实际情况进行分析可以看到上海出口这类产品尚具有很大的潜力。首先,工业化国家的纺织品“配额”限制,一般来说只是一种数量上的概念,而不完全是金额的概念。如果上海的企业能够严格遵守资本主义市场的价值规律,即价格的升降要受到市场供求程度和质量高低的制约,把当前出口产品的档次提高,那么就会在出口数量不变的情况下换得更多的外汇收益。瑞士之联合银行曾对世界各大城市男女服装不同档次的价格做过一次调查,笔者据以进行分析比较可以看出,一组以一套毛料或合纤制成的西服成衣、一件运动上衣、一件衬衫,一双袜子和一双皮鞋组成的男用服装价格,在大部分城市中其高档组的价格要比中档组高出60%,比低档组平均高出152%,其中档组的价格要比低档组平均高出55%。也就是说,我们目前所出口的纺织品和服装,在原有配额水平上,如能从低档升到中档,中档的升到高档,那么在不增加出口数量的情况下就可以增加外汇收入55-60%,如果,中低档都能升到高档的话,所增加的外汇收入还要多。同一资料表明,香港和新加坡的各档次的价格差别更大,高档组比中档组分别高127%和257%,妇女服装也呈现同样的趋势。上海的国际市场流行和需求信息,一般说来比国内其它城市具有优势,应该有条件努力向着出口高中档纺织品及服装发展,以能创造更多的外汇收入。

2. 机电产品是上海最大的支柱工业之一。但是,目前上海机电产品的出口比重和全国一样还比较小,1985年只占到9%。实际上有相当数量的机电产品如机床、机械设备、电站设备、工具、轴承、医疗器械、电动机和拖拉机等在不同程度上仍然是劳动密集和技术密集相结合的产品,工资在成本支出中的比重在国外还是相当大的。从前面的不同工种工资水平表中可以看到国外可以反映机电行业工资水平的车工工资和电气工程师的工资要比上海高出数十倍(笔者假设我国企业需计入生产成本的支付给每个职工的各项支出约为2000元人民币/年。如按现行汇率计算美国和日本比上海高出40多倍、加拿大为38倍,澳大利亚、北欧和联邦德国为30多倍)。因此,我国的实物劳动生产率水平即使不可能达到发达国家的水平,但是,只要低于工资的比较倍数,那么从理论上讲,在其它条件(如质量、包装等乏相同的情况下,我国机电产品的生产成本水平就具有低廉的优势,这就是为什么美国和联邦德国的企业有很大的兴趣在我国进行直接投资或合作生产各种机电产品的经济因素之一。机电产品的国际市场容量很大,例如1979年世界机床行业的总产值为227亿美元,其中联邦德国、美国、苏联和日本分别占到18%、17.1%、12.7%和11.9%,我国只占到1.85%。②而一些新兴工业化国家和地区所占的比重大多小于我国。由此,对机床工业生产可以得出两个概念:1. 上海可以大力开拓通用机床和一般精密度要求不高的机床的外销市场。除了众多的发展中国家和东欧诸国以外,即使在美国由于生产这类机床的价格不合算,不少企业已放弃生产这类机床,因此,居民个人自己动手的机械维修就需求进口这类机床,2. 上海更要发展精密度比较高和电子仪相结合的机床,如计算机辅助设计、计算机辅助制造的各种附加价值高得多的数控机床和加工中心。这类机床适用于发达国家的宇航工业、飞机工业、汽车工业和武器生产。上海要从战略目标出发努力

去研制、引进和掌握这类机床的生产技术，凭借我们的工资水平低的优势，到发达国家的市场上去占领一定的份额。其它机电产品也基本与机床相同。

3. 石油化工工业是我国新兴的主干工业之一。七十年代末和八十年代初发展中国家的石油生产国，已感到在风险程度很大的国际金融市场中不能再只满足于做为资源输出国去赚取收入固定而又趋于贬值的美元，尤其是中东各国已经建立了生产能力很大的石油化工联合体，到 1985 年底已陆续投产。由于中东的产品成本低廉，大量涌入东南亚、西欧和日本的市场，迫使欧洲和日本石油化工的不少装置闲置或出售，在这些国家内，石油化工工业是“夕阳工业”，之声频起。但是，石油化工产品中的大多数基础产品、中间产品和最终产品是轻工业、合成工业和化工工业的原料，是国际贸易的大宗商品，它们的寿命周期比较长，目前尚处于上升阶段或旺盛阶段，有很大的市场潜力。联合国工业发展组织的壹份资料预测到 1990 年世界上乙烯、丙烯晴、对二甲苯、聚酯和顺丁橡胶等 24 种主要石油化工产品的年增长速度为 5.2%，大于同期世界国民生产总值的增长速度（3.6%），而东南亚地区的消费增长率最快^③。因此，从世界范围来看，石油化工工业由于其本身具有原材料一面的特点并不趋于“夕阳工业”之例，而只是国际间生产布局的转移和调整。我国和同日本或欧洲各国（英国和北欧除外）相比，石油化工工业是具有一定的资源优势，可以利用原料价格低的优势大力发展石油化工产品的出口。上海是我国最大的石油化工生产基地之一，其生产技术水平是比较先进的，经济效益也是比较好的。只要能进一步提高加工深度、开拓综合利用程度，做到“油气尽其用”，在生产经营活动中即使采用国际市场价格来测算其投入和产出，也能达到盈利。为此，上海有条件运用国内外两种资源、两个市场和两种资金来加速发展石油化工工业，增加本市的外汇收入。

除了上述三大类产品以外，上海尚可以建立具有优势的轻工、手工和农副产品的出口生产体系；同时，也可以建立上海具有优势的高技术产品，（如生物工程产品）的出口体系。

四、建立上海出口商品生产体系迫切需要解决的几个问题。

1. 要在资金上尤其是外汇资金给予大力支持，分配上要有重点从整个行业出发，不能采用“天女散花”方式。工业产品的提高质量和多品种的更新换代在很大程度上要受到企业原有设备和技术的制约。为了扩大出口能力就要化费大量的资金，尤其是用外汇来引进技术和设备。过去数年来，上海把有限的外汇资金分散地使用于各行各业。出口专业生产厂只能是孤军作战、不能使上海的出口能力大幅度地增长。如果“以贸立市”方针能被接受，笔者建议：①对出口创汇能力比较高有偿还能力的纺织工业的各个行业和石油化工工业在近几年内大量利用国外商业贷款分批整行业的引进技术和设备，以能整行业的提高产品质量和出口能力。应允许该行业用其本身的创汇来偿还国外贷款本息；②与此同时，可以把现有地方留成外汇和中央给的外汇额度的大部分，用于目前尚缺乏创汇和偿还能力的、但有很大创汇潜力的机电工业，也采用分批分行业重点的引进技术和设备，③争取世界银行和外国政府的低利贷款对机电工业中的某些行业进行整行业的技术改造多④引导外国投资者直接投向于机电工业和新技术工业。

2. 努力提高上海工业产品的劳动生产率（实物），以能发挥工资支出低廉的优势，使工业产品的生产成本能得以降低，增强出口竞争能力。

从国内外的工资水平差来看，按理说，上海的工业产品出口应该是成本低售价低，但最，在实际经济活动中，上海的工业产品尤其机电产品很多呈现出口亏损或微利。除了汇价、产品质量差、档次低、信息不灵或没有销量渠道而造成出口售价过低等因素以外，我们的实物劳动生产率太低也是一个主要的原因。国外企业的实物劳动生产率也要比我们高出好多倍，如小轴承要高 20 多倍，斌样就抵消了我国工资低廉的优势。劳动生产率抵韵原因一方面是我们的设备落后，自动化程度低，职工的技术素质低，这可以通过引进技术和设备以及技术培训等方式来解决，另一面我们的经营管理和劳动管理体制尚存在着很大缺陷，“大锅饭”不能调动职工的积极性，使人力、物力和财力存在着严重的浪费，造成产品的成本增加。为此，上海的经济体制和劳动管理体制改革的步子应迈得更大一些，要走在全国的前面，使企业能更快地感为有孤家自主权的商品生产者，使职工的利

益和企业的经济效益紧密联系起来，从而获企业和职工释放积极性 and 创造性，有利于提高劳动生产率，有利于降低成本，有利于出口竞争，有利于创造更多的外汇收入。

注②《世界机床工业的技术展望》（英文版）联合国工业发展组织，1985 年出版

注③《世界石油化工产品需求》英文版联合国工业发展组织，1984 年出版

www.yangtze.org.cn